Universitat de Girona
Fundació UdG: Innovació i Formació

Anàlisi i Negociació Internacional Aplicada a la PIME

1a Edició
Codi: 172027
Tipologia: Curs de postgrau
Crèdits: 15.00
Idioma: Català
Data d'inici: 12/01/2018
Data darrera sessió presencial: 24/03/2018
Data de finalització: 24/03/2018

Horari: Sessions quinzenals. Divendres de 17.30 a 20.30 h i dissabte de 9.30 a 13.30 h.
Lloc de realització: Facultat de Ciències Econòmiques i Empresarials - Campus Montilivi (Girona)
Places: 25

Preus i descomptes

Preu: 750 €

Raons per fer el curs

– Coneixement i gestió dels riscs que l'economia globalitzada té per a les pimes.
– Capacitat d'analitzar mercats exteriors a partir de les aportacions de la macroeconomia.
– Adquirir capacitat de relació i negociació internacional.

Objectius

Domini dels coneixements bàsics de finances internacionals que requereix la gestió de la pime quan persegueix adoptar un enfocament globalitzat. S'atorga gran importància a la gestió de les exportacions i a la relació amb socis reals o possibles d'altres cultures econòmiques i socials. La gestió internacional s'aborda des de la triple perspectiva de les finances corporatives, l'anàlisi macroeconòmica aplicada i les tècniques de negociació.

Sortides professionals

– Gestió financera i assessorament de petites i mitjanes empreses.
– Banca d'empresa.

A qui s' adreça

A executius i assessors de petites i mitjanes empreses, emprenedors, executius de banca d’empresa que volen ampliar els seus coneixements sobre les pimes, entitats sense ànim de lucre i professionals autònoms.

Requisits d'admisió

– Titulació universitària.
– Experiència laboral.
Es poden admetre persones sense titulació universitària, prèvia entrevista per avaluar la seva adequació al curs. Aquests estudiants obtindran un certificat d'assistència al curs.

Pla d'estudis

Anàlisi del context macroeconòmic per a la presa de decisions empresarials

- Funcionament de l’economia a curt i llarg termini
- Eines aplicades a l’anàlisi econòmica
- Diagnòstic de l’entorn econòmic actual i futur

Decisions d'expansió internacional

- L’exposició al risc de canvi
- Decisions d’inversió internacional
- Gestió financera de les exportacions i les importacions

Negociació internacional

- Introducció a les tècniques de negociació
- Context cultural i negociació
- Resolució de conflictes i mediació

Titulació

Curs de Postgrau en Anàlisi i Negociació Internacional Aplicada a la PIME per la Universitat de Girona*

* No inclou la taxa d'expedició del títol

Nota: qui no disposi de títol universitari previ, tindrà dret a rebre, amb les mateixes condicions, un certificat d’assistència lliurat per la Fundació UdG: Innovació i Formació.

Metodologia

Mètode del cas combinat amb la resolució de problemes i elaboració d’informes. La metodologia docent dominant serà la coneguda com a learning by doing. El component marcadament tècnic d’algunes de les assignatures requerirà igualment algunes classes magistrals que no superaran el 15% de les hores de docència del curs. Es pretén que els alumnes assimilin els coneixements i desenvolupin les habilitats a partir de la discussió de casos a l’aula, que prèviament hauran preparat. Els apartats més tècnics s’estudiaran a partir de la resolució de problemes. La discussió de casos i la resolució de problemes culminaran amb l’elaboració d’un informe o estudi per cada bloc com a part principal de l’avaluació dels estudiants.

Sistema avaluació

– Discussió de casos amb presentacions
– Resolució de exercicis on-line
– Prova escrita de control

– Assistència

Finançament

Finançament bancari

Els estudiants matriculats poden finançar el pagament de la matrícula en quotes.

La Fundació ha establert convenis amb condicions preferents pels seus alumnes amb les següents entitats:

– Sabadell Consumer
– CaixaBank
– Banc Santander

Quadre docent

Direcció

Maria Teresa Bosch Badia
Doctora per la UAB i professora visitant de la Universitat de Girona.

Anna Maria Panosa Gubau
Professora titular d'Economia Financera de la Universitat de Girona.

Coordinació

Professorat

Modest Fluvià Font
Catedràtic d'Economia a la Universitat de Girona. Àrea de Fonaments de l'anàlisi econòmica.

Albert San
Llicenciat en Administració i Direcció d'Empreses. Directiu de banca amb àmplia experiencia en les àrees de gestió internacional i risc. Ha estat profesor associat de la UAB.

Oriol Soley Manuel
Llicenciat en Administració i Direcció d'Empreses. Consultor d'empreses. Ha estat directiu de banca amb àmplia experiencia en gestió d'empreses, risc, gestió internacional i banca privada. Profesor associat de la UAB.

Mercedes Tarrazón Rodón
Llicenciada en Dret. Graduada en negociació per la Universitat de Harvard (Program on Negociation). Distinguished Fellow de la International Academy of Mediators. Membre per Espanya de la Cort Internacional d'Arbitratge de la CCI. Cònsol del Consolat del Mar de Barcelona. Socia fundadora de Dispute Management.

---

*La direcció es reserva el dret de modificar l'equip docent, si fos necessari, per garantir el nivell de qualitat i categoria professional.

Entitats promotores

Fundació Universitat de Girona: Innovació i Formació

Universitat de Girona
Fundació UdG:
Innovació i Formació

Facultat de Ciències Econòmiques i Empresarials de la UdG

Universitat de Girona
Facultat de Ciències
Econòmiques i Empresarials

Anàlisi i Negociació Internacional Aplicada a la PIME

Inici curs: 12/01/2018
Data darrera sessió presencial: 24/03/2018
Fi curs: 24/03/2018
Data tancament acta avaluació: 15/04/2018

Calendari

Data	Lloc	Inici matí	Fi matí	Inici tarda	Fi tarda
12/1/2018				17:30	20:30
13/1/2018		09:30	13:30		
26/1/2018				17:30	20:30
27/1/2018		09:30	13:30		
9/2/2018				17:30	20:30
10/2/2018		09:30	13:30		
23/2/2018				17:30	20:30
24/2/2018		09:30	13:30		
9/3/2018				17:30	20:30
10/3/2018		09:30	13:30		
23/3/2018				17:30	20:30
24/3/2018		09:30	13:30		