

# Comerç Internacional per a Pimes

## 1a Edició

**Codi:** 24X266

**Tipologia:** Diploma d'especialització (postgrau)

**Crèdits:** 6.00

**Idioma:** Català

**Data d'inici:** 03/02/2025

**Data de finalització:** 09/04/2025

**Data màxima de presentació del treball final:** 09/04/2025

**Horari:** Dilluns i dimecres de 18:00 a 21:00 h

**Lloc de realització:** Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona i per videoconferència a través de la plataforma ZOOM

**Places:** 25

## Preus i descomptes

**Preu:** 975 €

### **5% de descompte per alumnes i exalumnes de la Universitat de Girona.**

926,25€ (195 € preinscripció + 581,25 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **5% de descompte per alumnes i exalumnes de màsters, postgraus i diplomes d'especialització de la Fundació UdGIF (Excepte si forma part de la mateixa estructura modular).**

926,25€ (195 € preinscripció + 581,25 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **5% de descompte per persones amb discapacitat reconeguda.**

926,25€ (195 € preinscripció + 581,25 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **5% de descompte per persones en situació d'atur en el moment de la matrícula.**

926,25€ (195 € preinscripció + 581,25 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **5% de descompte per membres de famílies nombroses o monoparentals.**

926,25€ (195 € preinscripció + 581,25 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **10% de descompte per empreses que paguin la matrícula de 2 o 3 treballadors dins de la mateixa activitat en el mateix curs acadèmic.**

877,50€ (195 € preinscripció + 532,50 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **15% de descompte per empreses que paguin la matrícula de 4 o més treballadors dins de la mateixa activitat en el mateix curs acadèmic.**

828,75€ (195 € preinscripció + 483,75 € Matrícula + 150 € Taxes)

### **10% de descompte per personal de la UdG (PDI i PAS).**

877,50€ (195 € preinscripció + 532,50 € Matrícula + 150 € Taxes)

# Sessions Informatives

	<b>Data</b>	<b>Hora</b>	<b>Lloc</b>
Sessió informativa 2	12/12/2024	18:30	Per videoconferència amb el programa ZOOM fent clic <a href="#">aquí</a>

## Raons per fer el curs

- En un món cada cop més interconnectat, el comerç internacional s'ha tornat essencial per a les empreses. Aquest curs prepara per comprendre i abordar els reptes i les oportunitats en el context global.
- El comerç internacional permet a les empreses expandir-se més enllà de les fronteres locals, i així els ofereix l'oportunitat d'accedir a mercats i clients nous. A més, facilita la diversificació de productes i serveis.
- El comerç internacional implica moltes normatives i regulacions. Aquest curs proporciona una comprensió dels aspectes legals, duaners i fiscals que afecten les transaccions comercials internacionals.
- La gestió efectiva de la cadena de subministrament en un entorn global és clau. Aquesta formació aborda com les empreses poden optimitzar les operacions logístiques i assegurar una cadena de subministrament eficient a escala internacional (SCM).
- El comerç internacional implica la interacció amb diverses cultures i maneres de fer negocis. Aquesta formació inclou aspectes de comunicació intercultural i de gestió d'equips i relacions comercials en un entorn global (Business and Protocol). Les habilitats de negociació en funció del país amb què s'estableixin relacions són essencials. S'analitzen les estratègies efectives de negociació tenint en compte les diferències culturals i les expectatives comercials internacionals.

La matrícula d'aquest curs és susceptible de bonificar-se a través de FUNDAE. [Consulta'ns com fer-ho!](#)



## Objectius

- Conèixer com generar eficiència i competitivitat en les gestions internacionals de qualsevol empresa, indistintament del sector en què operi.
- Entendre les variables dels mercats internacionals, amb una visió estratègica global; aprendre a afrontar els reptes d'entrar en un mercat nou, i ajudar les empreses a vendre en l'àmbit internacional.
- Conèixer les grans oportunitats que ofereix un entorn global cada cop més competitiu, per fer créixer les pimes, que així poden disposar d'una oferta de productes i serveis més competitiva, sempre tenint en compte la situació geopolítica.

## Sortides professionals

- Gestor de comerç internacional: és l'encarregat de coordinar i gestionar les operacions comercials internacionals d'una empresa, incloent-hi la importació i exportació de béns i serveis.
- Analista de mercat internacional: realitza investigacions de mercat per identificar oportunitats i riscos en els mercats internacionals. Proporciona informació estratègica per a la presa de decisions empresarials.
- Especialista en logística internacional: és el responsable de la planificació i execució eficient de la cadena de subministrament global. Assegura el lliurament oportú i rendible de productes a escala internacional.
- Consultor de comerç exterior: ofereix assessorament a empreses sobre estratègies i regulacions comercials internacionals. Facilita l'expansió de les operacions a mercats estrangers.
- Executiu de vendes internacionals: és l'encarregat de desenvolupar i mantenir les relacions comercials amb clients internacionals, i de promoure productes o serveis a mercats globals.
- Especialista en duanes i regulacions comercials: s'ocupa de garantir el compliment de les normatives duaneres i regulacions comercials internacionals. Assegura que les operacions compleixen les lleis i els requisits locals.
- Gestor de projectes internacionals: dirigeix projectes empresarials internacionals. Assegura la coordinació efectiva de recursos i l'assoliment d'objectius estratègics en mercats estrangers.
- Emprenedor internacional: inicia i gestiona un negoci propi amb una perspectiva global, aprofitant les oportunitats en mercats

internacionals.

- Investigador acadèmic en comerç internacional: contribueix a l'avenç del coneixement en aquest camp mitjançant la recerca acadèmica i l'ensenyament en institucions educatives.

## A qui s' adreça

- A persones que vulguin ampliar els seus coneixements en aquest àmbit i conèixer les tendències actuals en aquest sector.
- A emprenedors, empresaris, autònoms i treballadors amb responsabilitats de gestió de pimes (caps de departament, responsables d'àrees funcionals, encarregats, tècnics de gestió, etc.) que vulguin o necessitin millorar el seu model de gestió internacional per ser més competitius.
- A estudiants universitaris d'Administració i Direcció d'Empreses, d'enginyeries o de ciències econòmiques que estiguin interessats a completar la seva formació en l'àmbit internacional.
- A qualsevol persona interessada en el curs: se'n valorarà l'admissió.

## Requisits d'admissió

Titulació universitària. En el cas de les persones que no disposin de títol universitari, se'n farà una valoració prèvia.

Nota: qui no disposi de títol universitari previ, tindrà dret a rebre, amb les mateixes condicions, un certificat d'assistència entregat per la Fundació UdG: Innovació i Formació.

## Pla d'estudis

### El comerç internacional com a eina competitiva per a les pimes

- Mòdul 1. Introducció al comerç internacional. Marc jurídic i polític. La balança econòmica (6 hores)
- Mòdul 2. Logística internacional. Mitjans de transport (6 hores)
- Mòdul 3. Termes comercials. Els incoterms (6 hores)
- Mòdul 4. La gestió i funcionament de les duanes i els despatxos duaners (6 hores)
- Mòdul 5. L'INTRASTAT i l'IVA en les operacions internacionals (6 hores)
- Mòdul 6. El finançament en el comerç internacional (mitjans de cobrament i pagament segurs). Les cartes de crèdit (6 hores)
- Mòdul 7. Gestió documental en el transport internacional (3 hores)
- Mòdul 8. Les operacions triangulars. Definició i funcionament (6 hores)
- Mòdul 9. Treball de final de curs (15 hores)

---

### La gestió del comerç internacional en les pimes

- La gestió i el funcionament de les duanes i els despatxos duaners
- El finançament en el comerç internacional (mitjans segurs de cobrament i pagament)
- Les cartes de crèdit
- La gestió documental en el transport internacional
- Treball de final de curs

---

## Titulació

Diploma d'Expert en Comerç Internacional per a Pimes per la Universitat de Girona\*

\*No inclou les taxes d'expedició del títol.

Nota: qui no disposi de títol universitari previ, tindrà dret a rebre, amb les mateixes condicions, un certificat d'assistència entregat per la Fundació UdG: Innovació i Formació.

# Metodologia

- Com que el curs és híbrid (classes presencials i en línia), els continguts es faciliten mitjançant la plataforma.
- Al llarg del curs es fomenta l'esperit d'equip i es creen entorns de discussió sobre temes concrets, per aportar una perspectiva real i pràctica.

# Sistema avaluació

- Assistència obligatòria al 80 % de les classes.
- Tests i casos pràctics.
- Treball final. Es pot elaborar de forma individual o per parelles (a escollir per cada alumne).

S'avaluen els tests i casos pràctics, així com el treball que es presenta a final de curs. Aquest sistema està pensat perquè l'estudiant treballi de forma progressiva els conceptes teòrics impartits a les sessions.

# Finançament

## Finançament bancari

Els estudiants matriculats poden finançar el pagament de la matrícula en quotes.

La Fundació ha establert convenis amb condicions preferents pels seus alumnes amb les següents entitats:

- [Sabadell Consumer](#)
- [CaixaBank](#)
- [Banc Santander](#)

# Quadre docent

## Direcció

### RUT CASTELL

Va estudiar Ciències Químiques a la Universitat de Barcelona i va fer el màster en Logística Integral de l'Escola de Negocis de la Universitat Abat Oliba CEU. Disposa de la capacitació professional per realitzar activitats de transport nacional i internacional de viatgers i mercaderies, transitari, magatzematge i distribució de mercaderies i comerç internacional. Així mateix, és agent IATA (International Air Transport Association) i consultora internacional per a la implantació d'empreses o productes en mercats nous, i assessora en processos de millora de la cadena de subministrament. També és professora del màster en Formació Permanent Supply Chain Management Full Time d'ICIL, a la Universitat de Lleida i en el màster en Business Administration de l'escola de negocis OBS-EAE, de la Universitat de Barcelona. Col·labora amb diverses entitats i empreses tant públiques com privades, i amb altres escoles de negocis i universitats. El 2021 va guanyar el premi Logisnet de literatura tècnica amb el llibre *Manual de gestión de tráfico de mercancías*.

---

### RODOLFO DE CASTRO

És enginyer industrial i professor del Departament d'Organització, Gestió Empresarial i Disseny de Producte de la UdG, a l'Àrea de Direcció d'Operacions i Logística, en els estudis d'Enginyeria de l'Escola Politècnica Superior. Ha participat en projectes Lean en col·laboració amb diverses empreses. Té la capacitació en competències Lean Leader conforme a la ISO 18404:2017.

---

## Coordinació

### Professorat

#### RUT CASTELL

Veure currículum vitae a l'apartat de direcció.

---

### RODOLFO DE CASTRO

Veure currículum vitae a l'apartat de direcció.

---

\*La direcció es reserva el dret de modificar l'equip docent, si fos necessari, per garantir el nivell de qualitat i categoria professional.

## Entitats col·laboradores

Fundació Universitat de Girona: Innovació i Formació



# Comerç Internacional per a Pimes

Inici curs: 03/02/2025

Fi curs: 09/04/2025

Data tancament acta avaluació: 30/04/2025

## Sessions Informatives

	Data	Hora	Lloc
Sessió informativa 2	12/12/2024	18:30	Per videoconferència amb el programa ZOOM fent clic <a href="#">aquí</a>

## Calendari

Data	Lloc	Inici matí	Fi matí	Inici tarda	Fi tarda
3/2/2025	Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona			18:00	21:00
5/2/2025	Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona			18:00	21:00
10/2/2025	Virtual			18:00	21:00
12/2/2025	Virtual			18:00	21:00
17/2/2025	Virtual			18:00	21:00
19/2/2025	Virtual			18:00	21:00
24/2/2025	Virtual			18:00	21:00
26/2/2025	Virtual			18:00	21:00
3/3/2025	Virtual			18:00	21:00
5/3/2025	Virtual			18:00	21:00
10/3/2025	Virtual			18:00	21:00
12/3/2025	Virtual			18:00	21:00
17/3/2025	Virtual			18:00	21:00
19/3/2025	Virtual			18:00	21:00
24/3/2025	Virtual			18:00	21:00
26/3/2025	Virtual			18:00	21:00
31/3/2025	Virtual			18:00	21:00
2/4/2025	Virtual			18:00	21:00
7/4/2025	Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona			18:00	21:00
9/4/2025	Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona			18:00	21:00